

**SEBRAE  
SP**

## ▶ QUEM SOMOS

O SEBRAE-SP é uma entidade privada e de interesse público, que apoia a abertura e expansão dos pequenos negócios e transforma a vida de milhões de pessoas por meio do empreendedorismo.

Estas são algumas das razões pelas quais o SEBRAE tem uma missão clara e focada no desenvolvimento do Brasil, através da geração de emprego e renda pela via do empreendedorismo.

## ▶ NOSSA MISSÃO

Promover a competitividade e o desenvolvimento sustentável dos pequenos negócios e fomentar o empreendedorismo para fortalecer a economia nacional.

## ▶ PILARES DE ATUAÇÃO

Apoio ao desenvolvimento regional com programas e projetos nos quatro setores da economia (*comércio, serviços, indústria e agronegócios*)

Fornecimento de subsídios para elaboração de políticas públicas que garantam ambiente propício para criação, desenvolvimento e consolidação das pequenas empresas.

Capacitação do empreendedor para atuar em um mercado em que a concorrência está cada vez mais acirrada, fornecendo informações gerenciais, capacitação gerencial, melhoria tecnológica, estudos de mercado, oportunidades para conhecer e conquistar novos nichos de mercado, no Brasil e no exterior.

# ▶ QUEM ATENDEMOS

## POTENCIAL EMPRESÁRIO

Os potenciais empresários nos procuram para tirar dúvidas que poderão ajudá-los na definição dos caminhos a serem percorridos - tributos, planos de negócios e investimento inicial, são alguns assuntos bastante demandados por esse público.

## MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL (MEI)

Receita bruta anual de até R\$ 81 mil

O Sebrae incentiva e apoia a formalização como Empreendedor Individual de quem trabalha por conta própria.

## MICROEMPRESA

Receita bruta anual de R\$ 81 mil a R\$ 360 mil

## EMPRESA DE PEQUENO PORTE

Receita bruta anual de R\$ 360 mil a R\$ 4,8 milhões

Não importa o ramo da micro ou pequena empresa nem há quanto tempo ela está no mercado, o Sebrae está sempre preparado para incentivá-lo a crescer cada vez mais.



• O papel do Sebrae-SP é colaborar na melhoria da gestão das pequenas empresas, por isso, boa parte das nossas soluções estão voltadas para a capacitação, desenvolvimento e abertura de novos mercados para as MPEs paulistas.

# ▶ ABERTURA

## COMO POTENCIALIZAR NEGÓCIOS EM TEMPOS DIFÍCEIS



### SEBRAE NEGÓCIOS: EMPREENDEDORISMO "COMO POTENCIALIZAR OS NEGÓCIOS EM TEMPOS DIFÍCEIS"

📍 Teatro Municipal de Bauru - Bauru, SP

📅 15 de agosto de 2018, 18h30-22h30

# OBJETIVO

## *OBJETIVO DO EVENTO*

Palestra de empreendedorismo onde Erik Penna traz diversas ideias e soluções bem práticas para o MEI/MPE potencializar o desempenho do seu negócio. Apresentação rica em exemplos de pequenas empresas que implementaram pequenas inovações e colheram ótimos resultados.

# **RESULTADOS**

## *RESULTADOS DO ÚLTIMO EVENTO*

### **EVENTO FÓRUM CRESCIMENTO - PALESTRA COMO SERÃO AS VENDAS DO FUTURO?**

#### **PALESTRANTE FRED ROCHA**

O Evento anterior foi realizado no dia 08 de Maio de 2017, no Teatro Municipal de Bauru, tivemos um público presente de aproximadamente 400 participantes, o evento teve uma força de mídia intensa pois realizamos como abertura da Semana do MEI.



# ▶ RESULTADOS

FOTOS / MATÉRIAS / PUBLICAÇÕES DO ÚLTIMO  
EVENTO



# **RESULTADOS**

## *AVALIAÇÃO DOS RESULTADOS DO ÚLTIMO EVENTO*

**As avaliações do último evento foram ótimas, os empresários e presentes gostaram bastante e nos pediram para que sempre que possível realizássemos ações deste porte, pois saíram motivados, com novas ideias e modelos de negócios para implementar.**



# O EVENTO

## LOCAL / DATA / QTD. ESTIMADA DE EMPRESÁRIOS NO EVENTO

*Local: Teatro Municipal “Celina Lourdes Alves Neves” – Centro - Bauru/SP*

*Data: 15/08/2018*

*Das 19h00 as 22h30*

*Quantidade estimada: 460 participantes*

# O EVENTO

## PROGRAMAÇÃO DO EVENTO

18h30 – Credenciamento

19h00 – Abertura

19h30 – Palestra Erik Penna “Como Potencializar os Negócios em Tempos Difíceis

20h30 – Pílula de Conhecimento SEBRAE-SP

22h30 - Encerramento

# OPORTUNIDADES

## OPORTUNIDADE DO PATROCÍNIO

*Cota Ouro: Médias e Grandes Empresas*

*Compra de espaço do evento*

*6 oportunidades de Patrocínio – R\$ 2.000,00 por Patrocínio*

# CONTRAPARTIDAS

## CONTRAPARTIDAS DO EVENTO

- *Uma mesa para exposição de soluções;*
- *Entrega de materiais e/ou brindes de divulgação;*
- *Disponibilidade para levar um banner institucional (no espaço de exposição);*
- *Disponibilidade para levar um promotor de vendas (no espaço de exposição),*
- *Apresentação de 3 minutos dos produtos e soluções da empresa.*

# OPORTUNIDADES

## OPORTUNIDADE DO PATROCÍNIO

*Cota Ouro: Micro e Pequenas Empresas*

*Compra de espaço do evento*

*6 oportunidades de Patrocínio – R\$ 1.000,00 por Patrocínio*



# CONTRAPARTIDAS

## CONTRAPARTIDAS DO EVENTO

- *Uma mesa para exposição de soluções;*
- *Entrega de materiais e/ou brindes de divulgação;*
- *Disponibilidade para levar um banner institucional (no espaço de exposição);*
- *Disponibilidade para levar um promotor de vendas (no espaço de exposição),*
- *Apresentação de 3 minutos dos produtos e soluções da empresa.*

# OPORTUNIDADES

## OPORTUNIDADE DO PATROCÍNIO

*Cota Prata: Médias e Grandes Empresas*

*Compra de espaço do evento*

*6 oportunidades de Patrocínio – R\$ 1.000,00 por Patrocínio*

# CONTRAPARTIDAS

## CONTRAPARTIDAS DO EVENTO

- *Uma mesa para exposição de soluções;*
- *Entrega de materiais e/ou brindes de divulgação;*
- *Disponibilidade para levar um banner institucional (no espaço de exposição);*
- *Disponibilidade para levar um promotor de vendas (no espaço de exposição),*

# OPORTUNIDADES

## OPORTUNIDADE DO PATROCÍNIO

*Cota Prata: Micro e Pequenas Empresas*

*Compra de espaço do evento*

*6 oportunidades de Patrocínio – R\$ 500,00 por Patrocínio*

# CONTRAPARTIDAS

## CONTRAPARTIDAS DO EVENTO

- *Uma mesa para exposição de soluções;*
- *Entrega de materiais e/ou brindes de divulgação;*
- *Disponibilidade para levar um banner institucional (no espaço de exposição);*
- *Disponibilidade para levar um promotor de vendas (no espaço de exposição),*





CONTATO DO  
ESCRITÓRIO REGIONAL BAURU

**OBRIGADA**

**RAFAELA DIAS SANTOS BRUGNATTI**

*[rafaeladsb@sebraesp.com.br](mailto:rafaeladsb@sebraesp.com.br)*

Fone: (14) 3104-1710